DT-Fusacq
DT-Fusacq@mailo.com
+33 (0)7 86 31 97 58

Atouts du Diagnostic Industriel pour l'Acquéreur d'une opération M&A de Cession – Fusion - Acquisition

Avec cette étude qui vient **en complément des informations juridiques et financières** échangées via le rapport de présentation et la salle d'information virtuelle (data room), avant la signature de la lettre d'intention (LoI) ou à l'issue de la signature du contrat d'acquisition (audit de remédiation et déploiement du plan d'intégration) **le candidat à l'acquisition a la garantie** que :

- l'organisation industrielle de l'entreprise à racheter est robuste,
- elle répond aux standards de la profession et aux exigences réglementaires de conformité,
- elle n'a pas été délaissée au cours des derniers cycles d'investissement de manière à présenter de manière artificielle un bilan d'activité et des résultats financiers faussement performants,
- l'outil de production est configuré pour livrer conformément à la demande actuelle, qu'il est correctement utilisé et entretenu, qu'il est capable de s'adapter pour répondre aux évolutions du marché et à vos souhaits de transformation,
- les processus sont parfaitement définis, les règles connues et partagées de tous, les standards appliqués, pour garantir l'efficience de l'organisation et la bonne utilisation des ressources matérielles et immatérielles,
- les acteurs sont impliqués pour atteindre les objectifs partagés et connus de tous,
- les équipes sont alignées avec la Direction, avec des outils de pilotage de l'activité, de mesure de la performance et de communication montante et descendante,
- l'excellence opérationnelle est un objectif visé, avec la volonté de chasser les gaspillages et d'améliorer de manière continue l'organisation et les processus pour résoudre les problèmes des Clients et garantir la rentabilité aux Investisseurs.

En bref, réaliser ce diagnostic sincère, neutre et objectif assure au prétendant **que l'achat qu'il s'apprête à réaliser sera stable, rentable et efficace** : il lui permet de prendre rapidement la décision d'acquérir cette entreprise transmise, **en toute confiance**.

Le **diagnostic de l'outil industriel, de l'organisation, des processus et leur maîtrise** garantissent avec **sérénité** que l'achat aura le **retour sur investissement** souhaité.
N'hésitez pas à me contacter pour en discuter de vive voix et échanger, dans le cadre de vos projets actuels et futurs de M&A.